

## **المحاضرة الثانية: 4.1 مصادر وأنواع المعلومات**

### **أولاً : مصادر المعلومات :**

تختلف المعلومات المطلوبة تبعاً للأهداف الموضوعة وكيفية تحقيقها، وتتفاوت الحاجة إلى المعلومات طبقاً لتبين أحجام المؤسسات، وطبيعة مشكلاتها. فالمؤسسات الكبرى تحتاج بطبيعة الحال إلى كمية معلومات أوفر من المؤسسات الصغرى، وهذه المعلومات يمكن الحصول عليها من داخل أو خارج المؤسسة.

**1. المصادر الداخلية:** <sup>1</sup> تتكون المصادر الداخلية من أشخاص أو إدارات داخل المؤسسة

كالمشرفين ورؤساء الأقسام والمديرين بمختلف مستوياتهم. ومن هذه المصادر لدينا مثلاً قسم الإنتاج (العمليات) وقسم الموارد البشرية (الأفراد) وقسم المحاسبة والمالية.

**2. المصادر الخارجية:** تتكون المصادر الخارجية من البيئة المحيطة بالمؤسسة، كالعملاء

وموردين والمنافسين، والنشرات المهنية وغيرها. مما يمدّها بالبيانات والمعلومات المختلفة، منها مثلاً، بيانات عن أنشطة مماثلة لنشاطها مما يساعدها على إجراء دراسات مقارنة وإلقاء المزيد من الضوء على مركزها التناصي.

### **ثانياً: أنواع المعلومات :** <sup>2</sup>

إن نوع البيانات والمعلومات المطلوبة تختلف من مشكلة إلى أخرى، وذلك تبعاً لنوع المشكلة وطبيعتها، ومدى إلحاحها ودرجة السرعة المطلوبة لحلها، والإمكانيات الفنية والبشرية المتاحة لجمعها ومصادرها، وهل هي قريبة من مراكز اتخاذ القرار أم بعيدة عنها، إلى غير ذلك من الاعتبارات. وقد صنف بعض علماء الإدارة أنواع البيانات والمعلومات التي يستخدمها المدير في ممارسة مهامه الإدارية إلى عدة أنواع أهمها:

<sup>1</sup> علي محمد منصور، مبادئ الإدارة -أسس ومفاهيم، مجموعة النيل العربية مدينة نصر، القاهرة ج.م.ع. طبعة 1، 1999، ص. 90.  
<sup>2</sup> نواف كنعان، مرجع سابق ذكره، ص. 134 - 136.

**١. البيانات والمعلومات الأولية والثانوية :** فغالباً ما تجمع البيانات والمعلومات الخاصة بالمشكلة محل القرار من مصادرها الأولية، والتي لها أهمية أكثر من المصادر الثانوية، وذلك عن طريق الاتصال المباشر بالجهة ذات العلاقة. وأهم هذه المصادر الأولية: الملاحظة (Observation)، التجارب (Experiments)، البحث الميداني (Survey)، التقدير (Subjective Estimation). كما يمكن لمنفذ القرار، الحصول على هذه البيانات والمعلومات من سجلات المؤسسة أو تقاريرها السنوية أو الإحصائيات التي تنشرها دوائر الإحصاء المركزية الخ... وتتميز البيانات والمعلومات الأولية عن غيرها من الأنواع الأخرى في أنها تتصل بالمشكلة مباشرة، مما يوفر على منفذ القرار الوقت والجهد، ويعطيه الثقة فيها نتيجة ثقته فيمن يكلفهم بجمعها وإيصالها إليه.

كما قد تجمع البيانات والمعلومات من مصادر ثانوية فتصبح المعلومات ثانوية وهي: معلومات الشركة (Company Information)، المصادر الخارجية (Purchased Outside)، المطابعات والمنشورات (Publications)، الأجهزة أو الوكالات الحكومية (Sources)، فيما يلي جدول للمقارنة بين أنواع هذه المعلومات الأولية (Government Agencies) والثانوية:

## الجدول رقم (1): مقارنة بين أنواع المعلومات (الأولية والثانوية)

عيوبها	مميزاتها	المعلومات الأولية
صحة الملاحظة قد تؤثر على ما يراد ملاحظته.	معرفة أولية تجنب تحيز المستجيب	1. الملاحظة
تصميم التجربة قد لا يكون ممثلاً لقيم الأسئلة، حجم البحث.	التحكم في المتغيرات ذات الاهتمام طريقة كفالة للوصول إلى مجموعة كبيرة من الناس	2. التجارب
رد الفعل قد لا يكون متفق عليه	الحصول على المعلومات من الخبراء، الطرف الوحيد.	3. البحث الميداني
عيوبها	مميزاتها	المعلومات الثانوية
عدم ملائمة الوقت، قد لا تكون مدمجة بطريقة صحيحة لغرض مستحقيها	محدة وفقاً للموقف، موجودة، جاهزة، تكلفتها رخيصة نسبياً	1. معلومات الشركة
غالبة	لا يمكن وجودها بطريقة سهلة الحصول عليها.	2. المصادر الخارجية
قد تكون متميزة	تكلفتها قليلة	3. المطبوعات والمنشورات
قد لا تكون معدة بطريقة يمكن استخدامها	غير شخصية (غير متميزة)، حجم كبير من المعلومات	4. الأجهزة الحكومية

المصدر: سونيا محمد البكري،نظم المعلومات الإدارية - دراسات في الاتجاهات الحديثة للإدارة، المكتب العربي الحديث للنشر والتوزيع، الإسكندرية،

.80، ص. 1989

2. البيانات والمعلومات الكمية والنوعية : البيانات الكمية عبارة عن بيانات رياضية أو إحصائية تبرز علاقات ما بين عدة عوامل أو متغيرات. وهي تتميز بدققتها لأنها تقوم على الأرقام والإحصائيات والنسب المحددة. أما البيانات والمعلومات النوعية فهي عبارة عن

أحكام أو تقييمات أو تقديرات غير محددة بأرقام وإنما بأوصاف. ولذلك فإنها تختلف عن البيانات الكمية لأنها معرضة للأخطاء النابعة في الغالب من التقديرات الشخصية للأفراد، والتي قد يشوبها النسيان أو التحيز أو عدم الموضوعية أو عدم التوافق والملائمة لاحتياجات متخذ القرار.

أ. الآراء: وهي تمثل في الاقتراحات والتوصيات التي يقدمها الخبراء والمستشارون إلى المدراء، والتي تساهم إلى حد كبير في إلقاء المزيد من الضوء على المشكلة محل القرار. ولهذا من الأمور الهامة للمدير أن يحدد كيف ومتى وتحت أي ظروف، يمكن الاستعانة بخبرات الاستشاريين ليضعوا معلوماتهم وأرائهم الخاصة بالمشكلة محل القرار تحت تصرفه، دون أن يكون ذلك بداع استخدامهم للسلطة ولكن بداع التسهيل وبوسيلة الإقناع.

ب. معلومات منظمة: وهي معلومات جاهزة بطريقة تجعل وسيلة الاتصال (الرسالة) تامة بدون غموض، سهلة الإرسال بدون أخطاء، وبتكلفة أقل. وهذا هو الاتصال الآلي الذي لا يعطي فيه الإنسان قيمة إضافية.

ت. معلومات قابلة للتنظيم: وتخص المعلومات التي لديها قيمة واضحة، ولكن غير منتظمة وغير مفتوحة، أي أن قيمتها معروفة ولكن طريقة إرسالها وتطبيقها ليست جيدة.

ث. معلومات غير منتظمة: والتي تخص الثروة الكامنة للفرد، وتكون المعلومات غير معروفة وغير منتظمة وليس كمية، راسخة في عقل ووجدان كل فرد، وإذا تم إرسالها كما هي، ف تكون غامضة ومعقدة، فهي خليط من المشاعر والأحاسيس.