

بمجرد التحليل السابق أن المؤسسة قدمت ميرا مالياً من طرف صاحبها من الامتيازات
العالية بمقتضى حقوق الموقوف موارد ما المالية، ولقد تجاوزت هذه التوجيهات تفرغ الجدول التالية
تصفين من جدول التوقي في دم الفعالي ^{المستور} الذي يناسب حجم المؤسسة ومكانياتها
في تعديل مستوى الاحتياج المالي وذلك ^{بمقتضى} تلك ^{المالية} تبجته الأفعال المنسوبة للملاءة وسوية
معدات دران المزدون وتعدد آجال الموردين.

حل القضية الخامسة

تصفين التوجيه المالية للشركة عن طريق النسب المالية (التليل الديناميكي)
1- نسب التمويل من خلال نسب التمويل تبين أن المؤسسة تقدم نسبة أكبر من
موارد ما الخاصة في تمويل مختلف استثمارات هذا ما يبين أن المؤسسة غير متفلة بالمو
هذا ما يجعلها مستقلة في اتخاذ قراراتها، ومنه التوجيه تتبع لها إمكانية الحصول على
موارد إضافية في المستقبل عن طريق الاستدانة، مما يبرهن أن نسبة الاستدانة في المؤسسة
أقل من المؤسسة التي تعمل في نفس القطاع.

2- نسب السيولة: من خلال نسب السيولة تبين أن المؤسسة بإمكانها الوفاء بالتزامات
التي قد تكون مبهوتة إذا تمكنت من تمويل مختلف الأفعال الجارية إلى سيولة ملاءة
وتبع ذلك للمؤسسة إمكانية الحصول على قروض إضافية، وعلى الرغم من أن هذه النسبة
تبرهن وجود مركز السيولة إلا أن الارتفاع الكبير لهذه النسبة مقارنة بنسب القطاع
يعني أن أموال الشركة غير مستخدمة بشكل جيد وقد يعود ارتفاع قيمة السيولة
العامة إلى ارتفاع عمه المخرجات نتيجة إخماد مصداقات دوران المخرجات، وزيادة
الأجال المصنوعة للزبائن، وكذا الارتفاع نسبة السيولة الخاصة التي ارتفاع القيم الخاصة بالمؤ
تكل غير مستور وهذا ما يبرهن عليه بيع قرضين زينة على الشركة

3- نسب السال: تفرغ من خلال نسب السال أن هناك محسن في كفاءة وإفالية إدارة الشركة
في استغلال مواردها وإدارة أموالها، لكن مقارنة هذه النسب بنسب القطاع تبين أن
المؤسسة لا زالت لم تهمل إلى مستوى الكفاءة الإدارية اللازمة لاستغلال مواردها وإدارة أموالها
4- نسب الزينة: إذا زاد ارتفاع نسب الزينة من نسبة إلى أمره دليل على المحسن في مستوى الإدارة
الكلية للمؤسسة، لكن هذا لا يعني أنها مبهتة إلى المستوى المطلوب من الأداء، وقد يعود هذا
إلى بعض القرارات والسياسات التي اتخذتها إدارة المؤسسة، فبما يخص السيولة